

一歩先を考える社会保険労務士の皆さんが、サービス拡大、新規顧問先獲得に成功しています！

持ち味カード®取扱代理店募集セミナー

代理店募集にあたって

「持ち味カード」を購入された社労士のみなさんから、以下の喜びの声を沢山いただいています。

- ・持ち味カードを使ったセミナーを実施して事務所収益があがった。
- ・面白いことをする事務所だと評判が高まった。
- ・税理士さんや保険の営業マンに持ち味カードを紹介したら、顧問先を紹介してもらえるようになった。
- ・顧問先の従業員さんが、楽しくかつ本当に自分のためになったと喜んでくれた。

持ち味カードの代理店制度は、「持ち味カード」をご希望に応じて仕入れ、自由に販売していただくものです。中小企業での販売実績が多数あります。顧問先や新規営業先の社長に紹介すると、みなさん必ず興味を示されますので、事業拡大のチャンスが広がります。是非、セミナーの受講をお勧めいたします。

持ち味カードのセット内容(合計70枚)



■ 組織マネジメントに必要な項目(22枚)



■ 仕事の質を高め、専門性を磨く項目(30枚)



■ キャリア形成の基盤となる項目(18枚)

「持ち味カード」は個人の人生を大きく切り開く力を持っています。弊社といたしましても「持ち味カード」が全国に普及し、「持ち味カード」を手にした人が自分の持ち味を知ることによって自信を持ち、会社を元気にしてくれる“輝く人財”になることを願っております。

皆さん、共存共栄の精神のもと「持ち味カード」を世に広め、一緒に日本を元気にしていきましょう。

セミナー内容

- ① 持ち味カードとは
- ② 持ち味カードの基本的な使い方
- ③ 持ち味カードの活用場面
- ④ 持ち味カードを使った収益向上&顧問先獲得ノウハウ
- ⑤ 代理店の仕組み

セミナー受講対象者

- 社会保険労務士、FP、経営コンサルタントなど
- 営業のきっかけ作り、新規顧客を増やしたい方
- 事務所の話題作り、認知度を高めたい方
- 研修などで事務所の収益アップを図りたい方
- 働く人々の持ち味を引出し、自分らしく働くことの素晴らしさを伝え、社会に貢献されたい方

セミナー日時・会場

日 時	会 場
3月15日(金) 13:30~16:30	株式会社オクトプランニング セミナールーム 大阪市中央区天満橋京町2-15 岡本ビル7階 TEL:06-6941-2528 FAX:06-6941-7667 http://www.oct-planning.jp/map/ 天満橋駅前1分。京阪シティモール南向かい。 1階が珈琲館のビル7階です。

定員・参加費用・特典

- 定 員： 20名
- 参加費用： 無 料
- 特 典： セミナーに参加された方に、もれなく「持ち味カード」を1個 進呈いたします

「持ち味カード」のご購入、セミナーについてのお問い合わせは

担当/近藤、岸

デライトコンサルティング株式会社

〒461-0001名古屋市東区泉2-26-1 ホウコクビル

TEL 052-937-5615

FAX 052-937-5620

持ち味カードの活用場面、事例

主な活用場面は下記のとおりです。下記以外にもアイデア次第で様々な活用場面が考えられます。

(詳細はセミナー当日にご紹介いたします)

企業・社会人

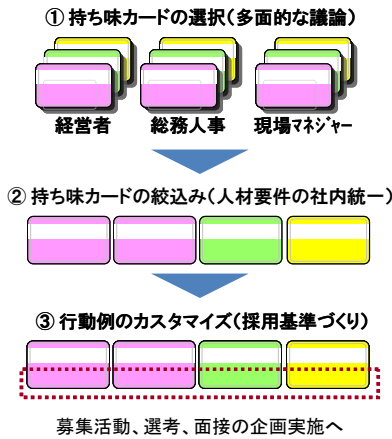
- アセスメント・評価
人材採用、人材配置、人事評価
- 人材育成
教育研修、自己啓発、行動基準づくり
- 組織活性化
経営理念浸透、チームワーク強化、職場風土改善

大学等教育機関・学生(就職支援)

- キャリアデザイン、自己分析
- エントリーシート・面接対策など

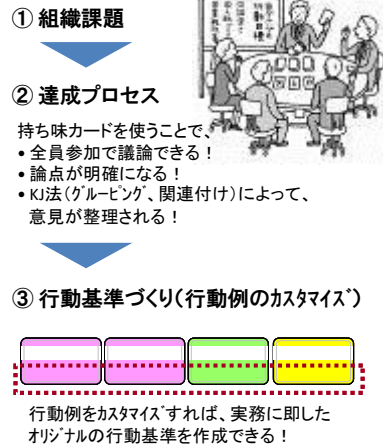
事例 採用基準づくり

持ち味カードを使って、採用関係者が多面的な議論を行うことで、社内で統一された具体的な採用基準をつくることができます。



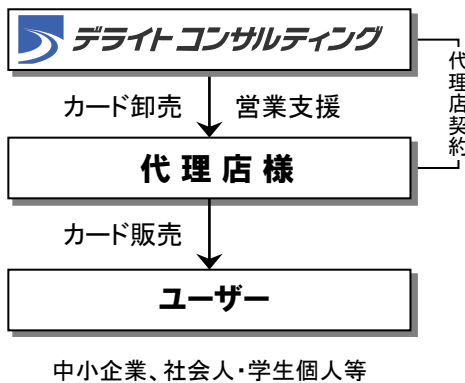
事例 行動基準づくり

持ち味カードを使って、組織の行動基準を作成すると、ノウハウが共有されて全体のレベル底上げにつながります。



代理店制度のしくみ(概要)

代理店様に対して、カード卸売と営業支援を行います。普及が目的ですから加盟金など一切ございません。



営業支援の内容

- ・ 営業プレゼン資料の提供
- ・ 営業情報の提供 (営業事例、活用事例)
- ・ 研修附属ツールの提供 (プログラム、テキスト、ワークシート)
- ・ 広告・プレゼン資料用のデジタル画像・素材の提供
- ・ 営業・研修企画等に関する相談対応など

* 持ち味カードコンテンツは一部有料

採用実績

企業・団体(研修、セミナー)

- ・ 管理職研修(建設業、産業機械メーカー他)
- ・ 新入社員研修、CS・接客マナー研修(医薬、調剤薬局チェーン、飲食チェーン他)
- ・ 持ち味発見セミナー(保険業、医薬、サービス業、人材派遣、NPO他)
- ・ 採用説明会(調剤薬局チェーン、飲食チェーン他)
- ・ 採用・労務関連セミナー(経営者協会、税理士、ERP・IT企業他)

従業員組合(ライフ&キャリアデザインセミナー)

大手電気メーカー P社、大手飲料メーカー A社、
 大手ガス器具メーカー R社、大手電子部品メーカー A社

大学等教育機関(就活講座、就職ガイダンス)

- ・ 東海地区・・・4校(累計約2000名)
- ・ 関西地区・・・2校(累計約300名)
- ・ 上記の他、関東、北陸の実績校あり

参加のお申込みフォーム

お申込みは、FAX または Eメールにて受け付けております。

2013. 3. 15 大阪

FAX : 下記ご記入の上、このまま切り取らずに 052-937-5620 までお送り下さい。

Eメール: 下記事項を kondo@delight-c.com (担当:近藤) までご連絡下さい。

貴事務所名				お名前			
電話番号	()	-		メール アドレス	@		

※この申込書でご提供いただいた個人情報は、本セミナーの受講者資料として使用し、ご本人の同意なく目的外の利用を行うことはございません。